

چابکی و رفتار کارکنان

مژگان جمیله^۱، دکتر محمد رضا کاباران زاده^۲، علیرضا رزقی رستمی^۳

^۱دانش آموخته مدیریت دولتی گرایش طراحی سازمان های دولتی، دانشکده مدیریت و اقتصاد، واحد علوم و تحقیقات، دانشگاه آزاد اسلامی، تهران، ایران.

^۲دانشیار، گروه مدیریت صنعتی، واحد تهران مرکزی، دانشگاه آزاد اسلامی، تهران، ایران.

^۳استادیار دانشگاه تهران جنوب، رشته مدیریت دولتی، گرایش خط مشی گذاری.

نام و نشانی الکترونیکی نویسنده مسئول:

دکتر محمد رضا کاباران زاده

Moh.kabaranzad@iauctb.ac.ir

چکیده

هدف از اجرای پژوهش حاضر بررسی تأثیر چابکی سازمانی بر عملکرد کارکنان می باشد. روش پژوهش پیمایشی می باشد و جامعه آماری در این پژوهش کلیه کارکنان کارکنان اداره کل خدمات شهری شهرداری تهران می باشد که با توجه به آمار جمع آوری شده، حجم جامعه آماری تعداد ۲۲۳ نفر می باشد. روش نمونه گیری نیز نمونه گیری تصادفی ساده می باشد. ابزار گردآوری داده ها در این پژوهش، کتابخانه ای و میدانی می باشد. در این تحقیق به بررسی اثربخشی ابعاد ساختار سازمان بر چابکی سازمان با تأکید بر مدل سازمانها پرداخته میشود..

واژگان کلیدی: پژوهش پیمایشی، ابعاد ساختار سازمانی، چابکی سازمان.

مقدمه

واژه چابک^۱ در فرهنگ لغت، به معنای: حرکت سریع، چالاک، فعل، و چابکی، توانایی حرکت به صورت سریع و آسان، و قادر بودن به تفکر به صورت سریع و با یک روش هوشمندانه است. به دلیل جدید بودن این مفهوم، هنوز تعریف مشترکی از چابکی سازمانی ذکر نشده است، به گونه‌ای که محققان گوناگون تعاریف گوناگونی از این مفهوم ذکر کرده‌اند. کید^۲ یکی از جامع‌ترین تعریفهای چابکی سازمانی را این‌گونه ذکر می‌کند:

”سازمان چابک یک کسب و کار با سرعت، سازگار و آگاهانه است که قابلیت سازگاری سریع در واکنش به تحولات و وقایع غیرمنتظره پیش‌بینی نشده، فرصتهای بازار و نیازمندیهای مشتری را دارد، در چنین کسب و کاری فرایندها و ساختارهایی یافت می‌شود که سرعت، انطباق و استحکام را تسهیل کرده، دارای سازمان هماهنگ و منظمی است که توانایی نیل به عملکرد رقابتی در محیط تجاری کاملاً پویا و غیرقابل پیش‌بینی را دارد و البته این محیط با کارکردهای کنونی سازمان بی‌تناسب نیست (کید، ۱۹۹۴)

سرعت و انعطاف پذیری محور اصلی مفهوم چابکی را تشکیل می‌دهند. به منظور اینکه سازمان‌ها به سرعت و با انعطاف پذیری عمل کنند، نیازمند به کار گیری فناوری‌ها و سیستم‌های اطلاعاتی به روز، سرمایه‌گذاری بر روی کارکنان دانشی، انسجام در فرایندهای کسب و کار، هم سو شدن با اشکال مجازی سازمان، همکاری داخلی و خارجی و دستیابی به زنجیره‌ی عرضه‌ی یکپارچه هستند (برو و همکاران، ۲۰۰۱،^۳ (شریف و زانگ، ۱۹۹۰،^۴ چرا که فقط سازمان‌هایی می‌توانند به حیات و رقابت در بازارهای رقابتی ادامه دهند که توانسته باشند به چنین توانمندیهایی دست یافته باشند. (گلدمان و همکاران، ۲۰۰۵،^۵

چابکی بر فعل بودن به عنوان یک مزیت نسبی راهبردی می‌اندیشد و تنها به انطباق با تغییرات اکتا نمی‌کند، بلکه به دنبال یافتن تغییرات و بهره برداری از آن تغییرات به منزله فرصت‌الای ارزشمندی برای رشد و شکوفایی است (زنجرچی و همکاران، ۱۳۹۰). از طرفی دیگر سازمانی که به شکل چابک طراحی شده باشد، ساختار سازمانی منحصر به فردی دارد که سبب می‌شود در انجام فرایندهای خود با اثربخشی بیشتری عمل کند. بر این اساس یکی از فاکتورهای مهم تأثیرگذار بر چابکی، ساختار سازمانی است. شکل‌دهی یک ساختار مناسب می‌تواند منجر به کسب مزایای ناشی از چابکی از راه تمرکز بر کارکنان و نوآوری و خلاقیت حاصل از همکاری مؤثر آن‌ها با یکدیگر شده و در نتیجه سازمان را قادر سازد تا ویژگی‌هایی از قبیل انعطاف و سرعت بالا در مواجهه با تغییرات محیط و پاسخگویی و واکنش مناسب به تغییرات قابل پیش‌بینی و غیرقابل پیش‌بینی داشته باشد (فرزانه و همکاران، ۱۳۹۰).

اهمیت و ضرورت تحقیق

یکی از راه‌های پاسخگویی به این عوامل تغییر و تحول سازمانی، چابکی است. شرکت‌ها اغلب در مواجهه با فشارهای رقابتی به بهبود قابلیت‌های رقابتی خود می‌پردازند. اگر سازمان‌ها قابلیت‌های چابکی را توسعه دهند، قادر خواهند بود که بر محیط متغیر و مبهم کسب و کار غلبه کنند. از این‌رو، سازمان‌ها باید زمینه مناسب برای چابکی و ارتقاء آن را فراهم کنند. تا نه تنها پاسخگوی تغییرات موجود باشند، بلکه با یک آرایش‌بندی مناسب قادر به کسب مزایای رقابتی نیز باشند. یکی از زمینه‌های لازم برای دستیابی به چابکی سازمانی ساختار سازمانی است. ساختار سازمانی، راه یا شیوه‌ای است که به وسیله آن فعالیت‌های سازمانی تقسیم، سازماندهی و هماهنگ می‌شوند. ساختار سازمانی به جنبه‌های متشکل یا تنظیم شده روابط موجود میان اجزای یک مجموعه سازماندهی شده، اشاره دارد.

تعریف متغیرهای تحقیق

چابکی سازمانی:

سازمان چابک یک کسب و کار با سرعت، سازگار و آگاهانه است که قابلیت سازگاری سریع در واکنش به تحولات و وقایع غیرمنتظره پیش‌بینی نشده، فرصتهای بازار و نیازمندیهای مشتری را دارد، در چنین کسب و کاری فرایندها و ساختارهایی یافت می‌شود که سرعت، انطباق و استحکام را تسهیل کرده، دارای سازمان هماهنگ و منظمی است که توانایی نیل به عملکرد رقابتی در محیط تجاری کاملاً پویا و غیرقابل پیش‌بینی را دارد و البته این محیط با کارکردهای کنونی سازمان بی‌تناسب نیست (کید، ۱۹۹۴).

¹ Agility

² Kidd

³ Breu, et al,

⁴ Sharifi, & Zhang

⁵ Goldman et al

ساختار سازمانی:

روابط میان واحد های سازمانی که حدود اختیارات ، سلسله مراتب ، سطوح فرماندهی و نحوه تقسیم و توزیع وظایف میان واحد ها را نشان می دهد و شامل شرح وظایف ، نمودار سازمانی و پست های سازمانی می باشد. ساختار سازمانی چار چوبی است که مدیران برای تقسیم و هماهنگی فعالیتهای اعضای سازمان ان را ایجاد می کنند. ساختار سازمانی سازمانهای مختلف با هم متفاوتند زیرا شرایط محیطی و راهبردها و اهدافی که سازمانها دنبال می کنند با هم تفاوت دارند. ساختار سازمانی الکوهای تعیین شده برای روابط میان اعضای یک سازمان است.

الگوهای جدید واحد سازمانی :

تغییرات شگرف و سریع در دهه های اخیر و مسائل پیچیده امروز در زمینه سازمان و مدیریت نشان دهنده این واقعیت است که طرح های تشکیلاتی سنتی پاسخگویی نیازهای کنونی نیست و باید دگرگونی های اساسی در ساختار های سازمانی ایجاد شود . در پاسخ به این نیاز ، صاحب نظران و نظریه پردازان سازمان و تشکیلات دست به اصلاحات ، تغییرات و تعدیلاتی در ساختار های سنتی زدند و کوشیده اند تا با ابداع الگوهای جدید تشکیلاتی سازمانها را با محیط متغیر و پیچیده این سه نمونه از طرحهای ساختاری جدید به شرح ذیل است :

- ۱- ساختار تیمی
- ۲- سازمانهای مجازی
- ۳- سازمانهای بدون مرز (رابینز)

ساختار تیمی :

سازمانهای تیمی یا سازمان بربنای پروژه ، یکی از انواع ساختار های جدید سازمانی است. در سازمانهای که هدف و ماموریت آنها را می توان در قالب پروژه و برنامه های نسبتاً مستقلی اجرا کرد ، این ساختار سازمانی قابل استفاده و مفید است. وقتی مشاغل بر طبق مهر تهای مورد نیاز برای تکمیل پروژه خاصی دسته بندب می شوند سازمان بر بنای واحد سازمانی پروژه ای سامان می یابد . به این نوع سازماندهی واحد سازی تیمی نیز گفته می شود ، زیرا واحد سازمانی پروژه ای مبنای است برای دسته بندی اعضای سازمان با مهارت های گوناگون در تیمی که به پروژه ویژه و مشخص اختصاص یافته است. هر تیم پروژه ای تر کیمی از گروهی از کارکنان و مدیرانی است که بر اساس دانش و مهارت هایشان برای اجرای پروژه مورد نظر انتخاب شده اند.

سازمانهای مجازی :

اگر بتوان تشکیلات و مکان های را اجاره کرد چه نیازی است که انها را خریداری نمود ، همین اندیشه اساس پایه سازمان مجازی را تشکیل می دهد .

سازمان مجازی یک سازمان کوچک و مرکزی است که منابع اصلی خود را از سایر سازمانها تأمین می کند یک سازمان مجازی ، از نظر ساختار بسیار متصر کر است و بندرت دارای واحد ها و دوایر تخصصی یا وظیفه ای می باشد در دهه اخیر شرکت های بزرگ تاسیس شده اند که بدون داشتن تشکیلاتی متعلق به خود داد و ستد های بسیاری را انجام دادند . حال این پرسش مطرح می شود که چه چیزی در حال رخ دادن است .

در پاسخ باید گفت که سازمانها دری پی انعطاف پذیری بیشتر بر امده اند. این سازمانهای مجازی باعث شده اند تا شبکه های ارتباطی بوجود آید و انها بتوانند در امور تولید ، توزیع ، بازاریابی ، یا هر کار دیگری که به نظر رئیس یا مدیر می توان بهتر یا ارزانتر انجام داد طبق قرارداد به وسیله شرکتهای دیگری انجام شود.

سازمانهای بدون مرز :

سازمانهای بدون مرز یکی از جدید ترین ساختار ها برای سازمانهاست که کمتر شرکت یا اداره ای توانسته است به صورت یک سازمان کاملاً بدو مرز در آید. در این سازمانها ، مدیریت با برداشتن مرز های عمودی سلسله اختیارات را در سطح افقی گسترش می دهد مقام و پست سازمانی از بین می رود.

امروزه اندیشمندان سازمان و مدیریت بیان می کنند که مهمترین و ارزشمندترین سرمایه سازمان ، سرمایه انسانی آن است و توجه به این سرمایه گرانبهای بر روند شکست یا کامیابی سازمان ها تأثیر مستقیم دارد. لذا تلاش برای توسعه تعهد در کارکنان ، امر مهمی است که مدیران باید به آن توجه داشته باشند. افراد متعهدتر، به ارزش ها و اهداف سازمان پایبندترند و فعالانه تر در سازمان نقش آفرینی خواهند کرد و کمتر به ترک سازمان و یافتن فرصت های شغلی جدید اقدام می کنند.

همانطور که اشاره شد، مفهوم تعهد سازمانی، بر نگرشی مثبتی دلالت دارد که از احساس وفاداری کارکنان به سازمان حاصل می شود و با مشارکت افراد در تصمیمات سازمانی، توجه به افراد سازمان و موفقیت و رفاه آنان تجلی می یابد. مطالعات انجام شده در این زمینه نشان می دهند که تعهد کارکنان به سازمان نتایج بسیار ارزشمندی برای سازمان ها را در پی خواهد داشت که مدیران نیروی انتظامی جمهوری اسلامی ایران نیز می توانند با به کارگیری عوامل موثر بر این موضوع از نتایج آن بهره مند گردند. مهمترین نتایج تعهد کارکنان به سازمان که بر روی عملکرد سازمان نیز مؤثrend عبارتند از: افزایش خلاقیت و نوآوری کارکنان، افزایش ماندگاری کارکنان در سازمان، احساس رضایت، تعلق، وابستگی و دلبستگی کارکنان به سازمان، عملکرد شغلی مطلوبترآنها، کاهش خروج کارکنان از سازمان، رفتار اجتماعی فعال، عدم غیبت از کار، نوع دوستی و کمک به همکاران و کاهش استرس شغلی و همچنین موفقیت‌های مالی سازمانی و افزایش اثربخشی و بهره وری سازمان که این نتایج در نهایت موجب تعالی و کسب اهداف سازمانی شده و جامعه را از منفعت سازمان و تلاش کارکنان بهره مند.

چابکی

مفهوم چابکی

تعريفهای زیادی برای چابکی ارائه شده است اما هیچ یک، مخالف با یکدیگر نبوده، یکدیگر را نقض نمی کنند. عموماً این تعریفها، ایده سرعت و تغییر در محیط کسب و کار را نشان می دهند. با توجه به جدید بودن بحث چابکی، تعریف جامعی که مورد تائید همگان باشد، وجود ندارد. از سال ۱۹۹۱ به بعد محققان بسیاری در این زمینه فعالیت کرده اند و هر کدام تعاریف متعددی را ارائه کرده اند که ما در زیر به طبقه بندی تعدادی از آنها پرداخته ایم:

- تواناییهای تولیدکننده برای واکنش سریع به تغییرات ناگهانی و غیرقابل پیش بینی (نواکر، ۱۹۹۴؛ گلدمون و همکارانش، ۱۹۹۵؛ پوتنيک، ۲۰۰۱؛ ۱۹۹۶؛ ریچاردز، ۲۰۰۰؛ ون اسن و همکارانش، ۲۰۰۱).
- پاسخ پیش کننی به تغییرات (گلدمون و ناجل، ۱۹۹۳؛ بسانت، ۲۰۰۱).
- سودآوری از محیط (نواکر، ۱۹۹۴؛ گلدمون و ناجل، ۱۹۹۳؛ گلدمون و همکارانش، ۱۹۹۵).
- قابلیت سازگاری و شکل دهی مجدد سریع (کایوسی، ۱۹۹۹؛ پوتنيک، ۲۰۰۱؛ بسانت، ۲۰۰۱؛ ماسکل، ۲۰۰۱؛ هرمزی، ۲۰۰۱).
- بهره گیری از تغییرات به عنوان فرصت‌های ذاتی نهفته در محیط‌های آشفته (ماسکل، ۲۰۰۱؛ نیلور، ۱۹۹۹؛ شریفی و ژانگ، ۲۰۰۰).
- ایجاد سازمان مجازی و استفاده از دانش بازار (نیلور، ۱۹۹۹؛ گلدمون و همکارانش، ۱۹۹۵).
- توانایی پاسخ مؤثر به مشتری (سویا، ۲۰۰۱؛ ابراهیم پور و یاگوب، ۲۰۰۱؛ کاتایاما و بنت، ۱۹۹۹).
- توانایی بقا و پیشرفت در محیطی با تغییرات مداوم و غیرقابل پیش بینی (داو، ۱۹۹۹؛ ماسکل، ۲۰۰۱؛ ریچاردز، ۱۹۹۶؛ ریگ بای و همکارانش، ۲۰۰۱).

چابکی در واقع برای مهندسی بنگاههای رقابتی یک پارادایم جدید شده است (ماده و سارکیس، ۱۹۹۹). نیاز به این پارادایم جدید، مبتنی بر افزایش نرخ تغییر در محیط است که موسسات را وادار به پاسخ پیش کننی^۶ به تغییرات می کند. بازارها و مشتریان خواهان محصولات ارزان، متناسب با سلاط خود و دسترسی سریع به آن هستند (گلدمون و ناجل، ۱۹۹۳).

واژه چابک در فرهنگ لغت، به معنای: حرکت سریع، چالاک، فعل، و چابکی توانایی حرکت به صورت سریع و آسان، و قادر بودن به تفکر به صورت سریع و با یک روش هوشمندانه است. ریشه و زادگاه چابکی، ناشی از تولید چابک است و تولید چابک مفهومی است که طی سالهای اخیر عمومیت یافته و به عنوان استراتژی موفق توسط تولیدکنندگانی که خودشان را برای افزایش عملکرد قابل ملاحظه‌ای آماده می کنند، پذیرفته شده است. در چنین محیطی، هر سازمانی باید توان تولید همزمان محصولات مختلف و با طول عمر کوتاه، طراحی مجدد محصولات، تغییر روش‌های تولید، و توان واکنش کارآمد به تغییرات را داشته باشد. در صورت داشتن چنین توانمندی‌هایی، به آن بنگاه تولیدی، سازمان چابک اطلاق خواهد شد.

برایان ماسکل (۲۰۰۱) چابکی را توانایی رونق و شکوفایی در محیط دارای تغییر مداوم و غیرقابل پیش بینی تعریف می کند. از این پایت، سازمانها نباید از تغییرات محیط کاری خود هراس داشته، از آنها دوری کنند؛ بلکه باید تغییر را فرصتی برای کسب مزیت رقابتی در محیط بازار تصور کنند.

به باور شریفی و زانگ(۱۹۹۹) چابکی به معنای توانایی هر سازمانی برای حسگری، ادراک و پیش بینی تغییرات موجود در محیط کاری است. چنین سازمانی باید بتواند تغییرات محیطی را تشخیص داده، به آنها به عنوان عوامل رشد و شکوفایی بنگرد. آنها در جایی دیگر چابکی را توانایی فائق آمدن بر جالشهای غیرمنتظره برای رویارویی با تهدیدهای بی سابقه محیط کاری و کسب مزیت و سود از تغییرات به عنوان فرستهای رشد و پیشرفت تعریف می کنند.

ورنادات(۱۹۹۹) معتقد است: چابکی را می توان به صورت هم راستایی نزدیک سازمان با نیازهای متغیر کاری در جهت کسب مزیت رقابتی تعریف کرد. در چنین سازمانی، هدف های کارکنان با هدفهای سازمان در یک راستا قرار داشته و این دو توأم با یکدیگر در صدد هستند تا به نیازهای متغیر مشتریان پاسخ مناسبی بدهند.

به زعم دولت مدلی واژه چابک بیانگر سرعت و قدرت پاسخگویی هنگام مواجهه با رویدادهای داخلی و خارجی سازمان است. سازمان چابک برای درک و پیش بینی تغییرات محیط کسب و کار طراحی شده به ساختار بندی خود می پردازد. از عوامل اساسی که باعث ایجاد و ارتقای چابکی سازمان است می توان آگاهی، انعطاف پذیری و بهره وری را نام برد (دولت مدلی، ۱۳۸۷).

به زعم اصولی چابکی سازمانی شناسایی موفق مبانی رقابت، انسجام منابع و اقدامات مناسب در محیط دانش و دارای تغییرات سریع به وسیله فراهم کردن محصولات و خدمات مشتری پسند است (اصولی، ۱۳۸۶).

بر حسب نتایج و پیامدها، چابکی به معنای تغییرات پویا، موقعیت گرا و جسورانه (متهرانه) است که متنضم موفقیت در زمینه سهم بازار، و دستیابی به مشتریان انبوه می باشد. به عبارت دیگر، در اینجا منظور از چابکی، توانایی یک واحد کسب و کار برای رشد و بقاء در یک محیط رقابتی است که تغییرات آن مستمر و غیر قابل پیش بینی بوده، نیازمند واکنش سریع به بازارهای متغیر است.

«سازمان چابک یک کسب و کار با سرعت، سازگار و آگاهانه است که قابلیت سازگاری سریع در واکنش به تحولات و وقایع غیرمنتظره پیش بینی نشده، فرستهای بازار و نیازمندیهای مشتری را دارد. در چنین کسب و کاری فرایندها و ساختارهایی یافت می شود که سرعت، انطباق و استحکام را تسهیل کرده دارای سازمان هماهنگ و منظمی است که توانایی نیل به عملکرد رقابتی در محیط تجاری کاملاً پویا و غیرقابل پیش بینی را دارد و البته این محیط با کارکردهای کوئنی سازمان بی تناسب نیست(کید، ۲۰۰۰)».

بدون تردید، این امر از راه ارزش‌آفرینی در محصولات و خدماتِ مورد نیاز مشتریان صورت می‌گیرد (گولدمن و همکاران، ۱۹۹۵). بنابراین چابکی ممکن است به صورت توانایی یک سازمان برای واکنش سریع به نیازمندیهای بازار و نیازهای مشتریان تعریف شود.

به اعتقاد کید (۱۹۹۴) به منظور عملیاتی ساختن پارادایم چابکی، می توان آن را تلفیقی از مؤسسات بی شمار دانست که هر یک، چندین مهارت یا شایستگی کلیدی را برای فعالیتهای مشترک دارند و می توانند سازمان را به کمک یکدیگر برای واکنش سریع به نیازمندی های متغیر مشتریان، آماده سازند. کاملاً مشهود است که منظور اصلی کاید در اینجا، همان سازمان مجازی است. کاید یکی از جامع ترین تعریفهای چابکی سازمانی را این گونه ذکر می کند:

این تعریفها از چابکی، سازمان را پویا، موقعیت گرا، تغییرپذیر، و رشد محور تجسم می کنند. علت تمایل به پویایی در این است که شرایطی که امروزه از اثر آنها، یک سازمان به چابکی می رسد، ممکن است فردا مؤثر و اثربخش نباشد. علت موقعیت گرایی نیز آن است که محیط بازار بر سطح چابکی مورد نیاز تأثیر می گذارد. دلیل تغییرپذیری نیز این است که چابکی در گرو حرکت سازمان به سمت سازگاری و تطابق است. آخرین مورد، چابکی به صورت رشد محور است که از راه توانایی سازمان برای ادراک و تصدیق مجدد چشم انداز، بازسازی استراتژی ها، و نوآوری در فنون و تکنیکها مصدق می یابد.

چابکی به توانایی تولید و فروش موفقیت آمیز دامنه گسترده ای از محصولات کم هزینه، باکیفیت، زمانهای تاخیر کوتاه و تنوع اندازه محموله ها اشاره می کند که برای مشتریان متعدد و مخصوصی از راه تولید مبتنی بر خواسته انبوه مشتری ایجاد ارزش می کند. در واقع، چابکی یک توانایی اساسی است که ایجاد می کند سازمان بتواند تغییرات موجود در محیط تجاری را احساس، دریافت، ملاحظه، تجزیه و تحلیل و پیش بینی کند و بنا به این تعریف، تولید کننده چابک، دارای سازمانی است که دیدگاه وسیعی در مورد نظام نوی دنیای کسب و کار داشته، با تواناییها و توانمندیهای محدود خود به رویارویی با آشفتگیها و نابسامانیهای نامحدود می پردازد و جنبه های مزیتی جریانهای تغییر را تسخیر می کند. مزایای حاصل از بهبود و افزایش سطح چابکی سازمانی را می توان در موارد زیر خلاصه کرد:

- پیشبرد سریعتر سازمان به سمت هدفهای از پیش تعیین شده؛
- خدمت رسانی بهتر، کاهش قیمتها، و ثبات سازمان؛
- کسب ارزش در قیال سرمایه گذاری در زمینه فناوری اطلاعات؛
- کاهش حجم بودجه اختصاصی در زمینه فناوری اطلاعات؛
- برقراری هماهنگی لازم بین سرویس دهنده ها و فناوری اطلاعات؛
- توانایی سازمان در تغییر فرایندها و بهبود عملیات کاری؛

- پاسخگویی سریعتر سازمان به نیازهای مشتری؛
- افزایش رضایت خاطر کارکنان؛
- پاسخگویی مناسب به تغییرات؛
- توسعه چشمگیر مهارت‌های کارکنان؛
- افزایش ارزشهای کاری و عملیاتی؛
- توجه و تأکید بر کنترل سازمان؛
- پیشرفت ساختار فرایندهای سازمانی؛
- بهبود کنترل هزینه، و افزایش کارایی سازمان به دلیل کنترل و کاهش هزینه‌ها.

چابکی پویا، در آغوش گیرنده تغییرات، تهاجمی و رشدگر است. چابکی به دنبال پیروزی و موفقیت در سود، سهم بازار، و به دست آوردن مشتریان در بازارهای رقبتی است که بسیاری از کمپانیها به علت اینکه این بازارها مراکز متلاطمی هستند از ورود به آن بازارها هراسان هستند. برای چابکی نهایتی فرض نمی‌شود، و نقطه‌ای وجود ندارد که کمپانی یا یک شخص سفر به چابکی را کامل کرده باشد. چابکی به طور دائم به عملکرد پرسنل و سازمان، ارزش محصول و خدمات، و تغییر دائم در زمینه فرصتهای حاصل از جذب مشتری توجه می‌کند و مستلزم آمادگی دائم برای روبه رو شدن با تغییرات بنیادی و سطحی است و کمپانیهای چابک همیشه برای یادگیری هر چیز جدیدی که باعث افزایش سودآوری ناشی از بهره گیری از فرصتهای جدید می‌شود، آماده‌اند. انتقال به چابکی با فرض به اشتراک گذاری بازارهای سودده همراه با اطلاعات و خدمات کامل تعديل می‌شود و محصولات مناسب با نیازهای مشتریان مشخص شکل دهی می‌شود. قابلیت سوددهی این محصولات مبتنی بر استراتژیهای بازاریابی و قیمت گذاری است که خود مبتنی بر ارزش دریافت شده از مشتری است. بنابراین، رقبای چابک موفق، نه تنها باید بازارها، خطوط تولید، شایستگیها و مشتریان فعلی خود را خیلی خوب بشناسند، بلکه باید مشتریان و بازارهای بالقوه آینده را هم بشناسند. این شناخت به برنامه‌های استراتژیک برای به دست آوردن شایستگیهای جدید، توسعه خطوط محصول جدید، و ثبت و ضبط بازارهای جدید منجر می‌شود.

مفاهیم ضمنی رقابت چابک وابسته به زمینه‌های رقابتی است که در داخل یک کمپانی به طور خاص عمل می‌کنند. کمپانیهای چابک به صورت تهاجمی با تغییرات روبرو می‌شوند. برای رقبای چابک تغییر و عدم اطمینان منبع احیای فرصتها از روش‌های موفق دائمی است. بنابراین، برای رویارویی با تغییرات بدون سابقه قبلی، چابکی متنکی به ابتكار، مهارت، دانش انسانی، و دسترسی افراد به اطلاعات است. یک سازمان چابک دارای فرایندهای اداری و نوعی از ساختار سازمانی است که قادر به انتقال سریع و روان این ابتكارات در اغنای فعالیتهای تجاری مشتری است و در ایجاد فرصت برای سود و رشد به صورت تهاجمی عمل می‌کند.

رقبای چابک تغییر را تسریع کرده، بازارها و مشتریان جدیدی ایجاد می‌کنند که خارج از شناخت آنها از مسیری است که در آن بازارها و نیازهای مشتریان ظاهر می‌شوند. اگرچه چابکی به کمپانی اجازه می‌دهد تا خلیل سریعتر از گذشته واکنش نشان دهد، لیکن نقطه قوت رقبای چابک در پیش‌بینی پیش از عمل نیازهای مشتریان و رهبری در ایجاد بازارهای جدید از طریق نوآوری دائم است. چابکی یک پاسخ جامع به محیط رقابتی جدید است که به وسیله نیروهایی که تسلط سیستم تولیدی انبوه را کاهش داده، شکل گرفته است. (گلدمون و همکارانش، ۱۹۹۵؛ گانسکاران، ۲۰۰۱، ۲۸)

چابکی به توانایی تولید و فروش موفقیت آمیز یک دامنه گسترده‌ای از محصولات با هزینه پایین، کیفیت بالا، زمانهای تاخیر کوتاه و تنوع اندازه دسته‌ها اشاره می‌کند که برای مشتریان متعدد و مشخصی از طریق تولید مبتنی بر خواسته انبوه مشتری ایجاد ارزش می‌کند (لایو و وونگ، ۲۰۰۱). چنانکه اولسون بیان کرده، توانایی پاسخ موثر به حوادثی که به سرعت در حال تغییر و غیرمنتظره هستند (سوبا، ۲۰۰۱) و برطبق نظر «کید» و «داو» شامل دو مفهوم اساسی است (شریفی و ژانگ، ۲۰۰۰):

-پاسخ به تغییرات (پیش‌بینی شده و غیرمنتظره) با روش‌های مناسب و در زمان مناسب؛
-بهره برداری از تغییرات و کسب مزایای تغییر به عنوان فرصتها.

چابکی درواقع یک توانایی اساسی را ایجاد می‌کند که تغییرات را در محیط تجاری کمپانی، احساس، دریافت، ملاحظه، تجزیه و تحلیل و پیش‌بینی کند. تولیدکننده چابک بدین طریق سازمانی است که دیدگاه وسیعی در مورد نظم نوین جهان تجارت دارد و با معنویت از توانائیها و قابلیتها با آشفتگیها به مقابله می‌پردازد و جنبه‌های مزیتی جریانات تغییر را تسخیر می‌کند. لنگیال بیان می‌کند که چابکی توانایی یک بنگاه برای بقا و پیشرفت در یک محیط رقابتی است که تغییر در آن به صورت مداوم و پیش‌بینی نشده است و پاسخ سریع به تغییرات سریع بازارها که ناشی از ارزش گذاری مشتری روی محصولات و خدمات است (ریچاردز، ۱۹۹۶) و درجایی دیگر مفهومش توانایی شکل دهی مجدد عملیات، فرایند، و روابط تجاری به صورت موثر است درحالی که همزمان به صورت موفقیت آمیزی در محیطی با

تغییرات مداوم عمل می کند. چابکی یک قابلیت وسیع کسب و کار است که ساختارهای سازمانی، سیستمهای اطلاعاتی، فرایندهای پشتیبانی و خصوصی مجموعه افکار را دربرمی گیرد (هرمزی، ۲۰۰۱). چابکی به عنوان یک فلسفه تولیدی (نسل آینده سیستمهای تولید) به کمپانی هایی که در همه بخش‌های اقتصادی رقابت می کنند، خوش آمد می گوید همچنان که «یوسف» در سال ۹۲ بیان کرد چابکی فقط به وسیله یکپارچگی سلسله مراتب نیازهای مشتریان در داخل یک چارچوب از محیط داخلی و خارجی سازمان حاصل می شود. این امر به واسطه داشتن یک دیدگاه کل گرا نسبت به تکنولوژی های تولیدی پیشرفته سازمانی همراه با توانمندیهای داخلی که آنها پردازش می کنند و از طریق کاربرد تکنولوژی / سیستمهای اطلاعاتی حاصل می شود (هوپر و همکارانش، ۲۰۰۱). گلدمون نیز آن را چنین تعریف می کند: پاسخ استراتژیک جامع به تغییرات اساسی و غیرقابل چشم پوشی است که به سیستم رقابتی حاکم (غالب) بر تجارت در اقتصاد جهان اول رخ می دهد (شارپ و همکارانش، ۱۹۹۹) و درنهایت یوسف و همکارانش آن را به شکل زیر تعریف می کنند: جستجوی موفق در مبانی رقابتی (سرعت، انعطاف پذیری، خلاقیت به صورت پیش از عمل بودن، کیفیت، قابلیت سودآوری) از طریق یکپارچگی منابعی که قابلیت شکل دهی مجدد دارند و بهترین شیوه عملی در یک محیط تخصصی است به منظور تدارک خدمات و محصولاتی مبنی بر نگاهها پدیده های پیچیده ای هستند که باید به صورت سیستماتیک دیده شوند و چابکی نیز مفهومی پیچیده است که برای دستیابی به آن چهار بعد پیشنهاد شده است که می توان آنها را به صورت سیستماتیک و بنگاه چابک را تعریف کرد (گلدمون، ۱۹۹۵).

توانایی برای ساخت محصول مشخص کننده یک قابلیت رقابتی نیست. کاهش هزینه ماشین آلات، دسترسی طراحان محصول به ابزارهای طراحی کامپیوترا قدرتمند، افزایش تجارت جهانی توزیع این محصولات را گسترش کرده و تولیدکنندگان به این جهت سوق داده شده اند که به ماورای محصول نگاه کنند و ترکیب متمایزی از محصول، اطلاعات، و خدمات بلندمدت را برای هر مشتری فراهم سازند. درواقع سازمانها باید به جای محصول، راه حل هایی برای مشکلات (مسایل) مشخص مشتریان ارائه کنند و روی ارزش دریافت شده مشتریان از محصول متمرکز باشد.

فراهم کردن راه حلی کامل برای هر مشتری مشخص با منابع یک کمپانی، به تنها یک قابل حصول نیست. این امر خصوصاً زمانی به حقیقت می پیوندد که کمپانی روی شایستگی اصلی خود متمرکز باشد. بنابراین، همکاری جهت ایجاد راه حلی برای مشتریان ضروری به نظر می رسد. درواقع همکاری داخلی و خارجی، استراتژی های موردنظر هستند و هدف عرضه محصولات به بازار در حداقل زمان با اهم کردن منابع از طریق همکاری است و نائل شدن به این اهداف تنها با تشکیل سازمانهای مجازی و مشارکتهای سریع در ساخت قابل حصول خواهد بود.

قابلیت‌های کلیدی چابکی در سازمان

مؤسسه‌ها و سازمان‌های چابک نگران و دلواپس تغییر، عدم اطمینان و عدم پیش‌بینی در محیط کسب و کار خود هستند. بنابراین، این مؤسسه‌ها برای رسیدگی به تغییر، عدم اطمینان و عدم قابلیت پیش‌بینی در محیط کاری خود، به شماری از قابلیتهای متمایز نیازمندند (شهری و رجب زاده، ۱۳۸۴). این قابلیتها چهار عنصر اصلی را شامل می‌شوند که به عنوان مبانی حفظ و توسعه چابکی به شمار می‌روند:

۱. پاسخگویی که به توanایی تشخیص تغییرات و واکنش سریع و بهره‌جویی از آنها اشاره دارد.
۲. شایستگی که بر توanایی کسب هدفها و مقاصد سازمان دلالت می‌کند.
۳. انعطاف‌پذیری و قابلیت سازگاری که عبارتست از: توanایی برای جریان دادن به فرایندهای مختلف و کسب هدفهای مختلف، با استفاده از تسهیلات یکسان.

۴. سرعت که عبارت است از توanایی انجام فعالیتها در کمترین زمان ممکن.

۱-قدرت پاسخگویی :

توانایی شناخت تغییرات و پاسخ سریع به آنهاست. که شامل موارد زیر می باشد:

- احساس، درک و پیش‌بینی تغییرات
- واکنش سریع و فوری به تغییر
- ایجاد، اصلاح و بهبود تغییر

۲-شایستگی : مجموعه وسیعی از توانایی ها، که بهره وری فعالیت ها را در جهت رسیدن به اهداف سازمان تامین می کند. این قابلیت ها شامل موارد زیر می باشد:

- داشتن دیدگاه استراتژیک

- تکنولوژی های مناسب سخت افزاری و نرم افزاری
- کیفیت محصول
- اثربخشی هزینه
- تعدد معرفی محصولات جدید
- مدیریت تغییر
- قابلیت دانش و شایستگی افراد
- اثربخشی و کارایی عملیات

۳- انعطاف پذیری : توانایی تولید و ارائه محصولات گوناگون و دست یابی به اهداف مختلف با منابع و تجهیزات یکسان. انعطاف پذیری در چهار حوزه زیر مد نظر می باشد:

- انعطاف پذیری در حجم محصول
- انعطاف پذیری در تنوع محصول
- انعطاف پذیری سازمان
- انعطاف پذیری افراد

۴- سرعت : توانایی انجام دادن عملیات در کوتاه ترین زمان ممکن، شامل:

- سرعت عرضه محصولات جدید به بازار
- تحویل سریع و به هنگام محصولات

- سرعت در زمان عملیات و در نهایت فراهم کننده های چابکی عبارتند از سازمان، نیروی انسانی، تکنولوژی و نوآوری که در واقع به عنوان عوامل ایجاد آنده چابکی در سازمان به حساب می آیند.

بهبود قابلیتهای چابکی در سازمان

در آینده و در زمان رقابت در محیط بازار رقبتی و پویا، شرکتها و سازمانها باید به فکر توسعه قابلیتهای چابک و استفاده از چابکی به عنوان مزیت رقابتی باشند. یکی از مشکلات تمرکز بر بهبود چابکی، پویایی و نیز اقتضائی بودن قابلیتی است که از پیش توسط سازمان تعریف شده است. چابکی در اینجا به عنوان یک راه بی پایان از بهبود مستمر قلمداد می شود و از آنجا که هیچ طرحی برای اندازه گیری چابکی در ادبیات این تئوری ذکر نشده است، تعیین سطح خاصی از چابکی مورد نیاز دشوار و مشکل است. در این راستا، فوکور کا و فلیدنر (۱۹۹۸) براساس نظرات ناکان (۱۹۸۶) و نیز نظرات فردوس و دی میر (۱۹۹۰) مدلی را برای بهبود قابلیتهای چابکی تهیه و طراحی کرده اند. این مدل حاکی از آن است شرکت هایی که بدون در نظر گرفتن سایر قابلیتهای عملکردی، بر بهبود چابکی تأکید می کنند، احتمالاً با شکست و ناکامی رو به رو خواهند شد. پیش از شروع به ایجاد و کاربرد چابکی، لازم است مبنای شایستگی در سایر ویژگیهای رقابتی مشخص شود. این مدل تلمسه ای شکل که به نوعی مدل بسط یافته فردوس و دی میر است، به شرکتها و سازمانها پیشنهاد می کند که در آینده برای رقابت و پایداری، بر بعد چابکی حساب ویژه ای باز کنند (فوکور کا و فلیدنر، ۱۹۹۸). همان گونه که در نمودار ۱ مشخص است، بهبود کیفیت پیش شرط ضروری برای بهبود و توسعه سایر قابلیت های رقابتی است. پس از دستیابی به سطح قابل قبولی از کیفیت، شرکتها و سازمانها باید کماکان به فکر توسعه تلاشهای کیفیت باشند و در عین حال، برنامه ها و راهکارهایی را برای بهبود قابلیت اطمینان خود تهیه و تنظیم کنند.

سازمان چابک^۷

چابکی عبارت است از شناسایی موفق مبانی رقابت (سرعت، انعطاف پذیری، نوآوری، آیینه و سودآوری)، انسجام منابع و اقدامات مناسب در محیط دانش و دارای تغییرات سریع به وسیله فراهم آردن محصولات و خدمات مشتری پسند. چابکی در واقع برای مهندسی بنگاه های رقابتی یک پارادایم جدید شده است. نیاز به این پارادایم جدید، مبنی بر افزایش نرخ تغییر در محیط است که موسسات را وادر به پاسخ پیش کنندی به تغییرات می کند.

چابکی شامل دو مفهوم اساسی است:

- ۱- پاسخ به تغییرات (پیش بینی شده و غیرمنتظره) با روش های مناسب و در زمان مناسب
 - ۲- بهره برداری از تغییرات و سب مزایای تغییر به عنوان فرصت ها
- همه سازمانها و موسسات ناچارند که برای رقابت در قرن بیست و یکم به دنبال چابکی باشند چرا که سازمانهای مدرن با فشار فرایندهای جهت یافتن راههای جدید رقابت کارآمد در بازار پویای جهانی مواجه هستند. چابکی، توانایی سازمان برای عرضه محصولات و خدمات با کیفیت بالا را ارتقا داده و در نتیجه عامل مهمی برای اثربخشی سازمان می شود. بسیاری از سازمانها به رویکردهایی چون سازمان مجازی و تیم مجازی روی می آورند تا چابکی سازمانی را بهبود داده و از لحاظ جهانی توسعه یابند.

یک سازمان چابک، با اتفاقات و تغییرات ناگهانی، به سادگی از پا در نمی آید. یک سازمان چابک، سریع السیر، سازگار و قدرتمند است و به تغییرات ناگهانی، فرصت های جدید بازار و نیازمندی های مشتری پاسخ سریع می دهد. سازمان چابک برای درک و پیش بینی تغییرات محیط کسب و کار طراحی شده و در این راستا به ساختار بندی خود می پردازد (جعفر نژاد و شهائی، ۱۳۸۶).

چابکی ممکن است به عنوان توانایی سریع یک سازمان در پاسخگویی به تغییر در بازار و تقاضای مشتریان تعریف شود. یکی از اهداف سازمان چابک ایجاد رضایت برای مشتریان و کارمندان است. رضایت شغلی^۸ کارکنان موجبات افزایش بهره وری، افزایش روحیه و تعهد سازمانی^۹ را فراهم می نماید. کارکنانی که از کار خود رضایت شغلی دارند در مقایسه با آنان که احساس رضایت نمی کنند بازدهی یا تولید بیشتری دارند (راپینز، ۱۳۸۵).

رضایت شغلی اگر کاهش یابد عواملی همچون ترک سازمان، اعتراض، کاهش وفاداری، کاهش بهره وری و سایر اقدامات منفی را به دنبال دارد (قاسمی، ۱۳۸۲). اما آنچه در سازمان های امروز دیده می شود بیانگر این است که کارکنان سازمان ها چندان از محیط کاری خود راضی نیستند و این نارضایتی دلایل مختلفی دارد که یکی از آن ها عدم سرعت در روند کار و پاسخگویی کند به تغییرات است (ملا حسینی و مصطفوی، ۱۳۸۷).

اگر چه چابکی به سازمان اجازه می دهد تا خیلی سریعتر از گذشته واکنش نشان دهنده، ولی نقطه قوت رقبای چابک در پیش بینی نیازهای مشتریان و رهبری در ایجاد بازارهای جدید از طریق نوآوری دائم است. در واقع، چابکی یک توانایی اساسی ایجاب می کند تا سازمان بتواند تغییرات موجود در محیط تجاری را احساس، دریافت، ملاحظه، تجزیه و تحلیل و پیش بینی کند. بدین ترتیب، تولیدکننده چابک، سازمانی است که دیدگاه وسیعی در مورد نظم نوین جهان تجارت دارد و با تواناییها و توانمندیهای محدود خود به مقابله با آشفتگیها می پردازد و جنبه های مزیتی جریانات تغییر را تسخیر می کند. لنگیال بیان می کند که چابکی توانایی یک بنگاه برای بقا و پیشرفت در یک محیط رقابتی است که تغییر در آن به صورت مداوم و پیش بینی نشده بوده و نیز پاسخ سریع به تغییرات سریع بازارها که ناشی از ارزش گذاری مشتری را می محصولات و خدمات است. چابکی به عنوان یک فلسفه تولیدی (نسل آینده سیستم های تولید) به سازمانهایی که در همه بخش‌های اقتصادی رقابت می کنند، خوش آمد می گوید.

هدف سازمان چابک ایجاد رضایت برای مشتریان و کارمندان است. یک سازمان ضرورتاً دارای مجموعه ای از ظرفیتها برای پاسخگویی به تغییرات در محیط تجاری است. از آنجا که وضعیتهای تجاری در بیشتر شرکتها خودشان را در اینبوهی از تقاضاهای غیرقابل پیش بینی می یابند، پس افزایش سریع چابکی لازم و ضروری است.

به زعم مقیمی (۱۳۸۰) رضایت شغلی عبارت است از حدی از احساسات و نگرشهای مثبت که افراد نسبت به شغل خود دارا می باشند.

رضایت شغلی کارکنان از این جهت حائز اهمیت است که موجبات افزایش بهره وری، افزایش روحیه و تعهد سازمانی را فراهم مینماید. آنچه در سازمانهای امروز دیده می شود بیانگر این است که کارکنان سازمانها چندان از محیط کاری خود راضی نیستند و این نارضایتی دلایل مختلفی دارد که یکی از آن ها عدم سرعت در روند کار و پاسخگویی کند به تغییرات است. چابکی و سرعت سازمان بر رضایت شغلی کارکنان و نگرش آنان تأثیر می گذارد. عموماً ساختارهای سازمان های دولتی به دلیل وجود قوانین و مقررات چندان جوابگوی سرعت و چابکی سازمانی نیستند و رضایت شغلی کارکنان را تحت الشاعع قرار می دهند (مقیمی، ۱۳۸۰).

مطالعات هاکمن و لاولر^{۱۰} در سال ۱۹۷۱ نشان داد که سنجش میزان رضایت ممکن نیست مگر آنکه در کنار شرایط محیط کار، تمایلات و آرزوهای انفرادی نیز مد نظر قرار گیرد. مطالعات کمپانی تلفن سازی در ایالات متحده در مورد ۲۰۸ نفر از کارکنان نشان داد که رضایت عام و ویژه و کیفیت کار در زیر گروهی که دارای نیازهای بالایی هستند از زیر گروهی که نیازهای ضعیفی دارند بیشتر است

⁸. Job Satisfaction

⁹. Organizational Commitment

¹⁰. Hakman & Lowler

(توسلی ۱۳۸۲، ۱۱). کاید^{۱۱} (۱۹۹۶) اظهار داشت پنج سنجه عملکردی برای مفهوم چابکی وجود دارد: هزینه تغییر، زمان تغییر، پایداری و ثبات تغییر، دامنه تغییر. این سنجه‌های عملکردی را می‌توان تقریباً در هر یک از مؤلفه‌های سازمان که برای واکنش به محیط آشته کسب و کار نیازمند اصلاح و تعديل هستند، بکار گرفته و اندازه گیری کرد.

سورولوویس و والاونیس^{۱۲} (۲۰۰۲) تأکید کرده اند که به علت چند بعدی و فازی بودن مفهوم چابکی، طراحی شاخصهای آن دشوار است. آنها چارچوب مبتنی بر داشت منطق فازی را پیشنهاد کرده اند که شامل چهار ساختار تولید چابک است: تولید، بازار، کارکنان و اطلاعات. آنها برای هر ساختار اصلی، چندمین پارامتر و سنجه را مشخص می‌کنند. زیر بنای تولید، به کارخانه، فرایند‌ها، تجهیزات، طرح استقرار و جابجایی مواد وغیره می‌پردازد و می‌توان آن را بر حسب زمان و هزینه لازم برای واکنش به تغییرات سیستم تولیدی اندازه گیری نمود. زیر بنای بازار به محیط بیرونی سازمان (از جمله خدمت به مشتری و بازخورد بازار) تأکید و توجه دارد. سورولوویس و والاونیس (۲۰۰۲) پیشنهاد کرده‌اند که این زیر بنای، به وسیله توانایی سازمان در شناسایی فرسته‌ها و قابلیت محصولات و خدمات به مشتریان اندازه گیری شود. زیر بنای کارکنان را می‌توان به وسیله سطح آموزش و انگیزش کارکنان اندازه گیری کرد. نهایتاً، زیر بنای اطلاعاتی به جریان اطلاعات در داخل و خارج از سازمان اشاره دارد و می‌توان بر حسب توانایی ضبط، مدیریت و تسطیح اطلاعات مربوط به عرصه مورد نظر آن را به درستی اندازه گیری کرد.

مشکل ترین فاکتوری که کمپانی‌ها با آن مواجه هستند تغییر سریع و بدون توقف است. عواملی مانند کاهش سیکل محصول، کاهش زمان ایجاد مفهوم تا زمان فروش، تسریع در نرخ توسعه تکنولوژی، افزایش جهانی سازی تجارت، افزایش تراکم ارتباطات الکترونیکی و افزایش رشد سریع جمعیت همه به فضای تغییر کمک می‌کنند. تغییرات خارجی تحمیل شده را نیز می‌توان در دو بخش ذیل در نظر گرفت:

- تغییرات اجتماعی در مقیاس کلان و تاریخی که تحت تاثیر یک واحد تجاری قرار نمی‌گیرند؛

- تغییراتی که به وسیله کمپانی رقیب می‌توان بر یک واحد تجاری تحمیل کرد (به عنوان مثال بخش بندی محصول و ایجاد تشابهاتی در محصولات گران قیمت با تنوع زیاد که به وسیله رقبا تحمیل می‌شوند).

بنابراین، سازمانها باید برای بقا و پیشرفت در محیط تغییر و عدم اطمینان به گونه‌ای سازماندهی شوند که دارای ساختارهای سازمانی منعطف و نوآور باشند تا بتوانند تصمیم گیری سریع را ارتقا دهند.

این چهار بعد، اساس تعریف بنگاههای چابک هستند و چابکی عبارتی جامع است که در تمامی زمینه‌های بنگاه از قبیل تولید، بازاریابی، طراحی، سازماندهی و افراد نفوذ می‌کند. سازمان چابک ترکیبی از محصولات فیزیکی، خدمات و اطلاعات است. برای چابکی چهار اصل زیربنایی می‌توان معرفی کرد که عبارتند از:

- ◆ تحويل ارزش به مشتری
- ◆ آمادگی در رویارویی با تغییرات
- ◆ ارزش قائل شدن برای مهارتها و دانش انسانی
- ◆ تشکیل دادن مشارکت مجازی.

دلایل نیاز سازمان‌ها به تشکیل سازمان چابک

به نظر می‌رسد تغییر، یکی از ویژگیهای اصلی سازمانها در عصر رقابتی جدید باشد. کمتر سازمانی را می‌توان یافت که در یک دوره‌ی مثلاً سه تا شش ماهه یا حتی یکساله، تغییری را در محیط خود شاهد نباشد. با توجه به بافتی که در حال حاضر بر دنیای کسب و کار سازمانها حکم‌فرماست، سازمانها ناگزیر از انجام تغییراتی در نگرش، دانش، رویکردها، رویه‌ها و نتایج مورد انتظار خود هستند. شریفی و ژانگ (۱۹۹۹) با مطالعه فراوان، عرصه‌های دستخوش تغییر در محیط کسب و کار را بدین گونه طبقه‌بندی می‌کنند:

- ناپایداری و بی‌ثبتاتی بازار که به علت رشد بخش کوچکی از بازار، کثرت ارائه محصولات جدید و نیز افول دوره عمر محصول ناشی می‌شود.

- رقابت شدیدی که به دلیل بازار در حال تغییر سریع، افزایش فشار هزینه‌ای، رقابت پذیری فزاینده و توسعه کوتاه مدت محصولات جدید به وجود می‌آید.

- تغییرات نیازهای مشتریان که به دلیل تقاضای سفارشی، افزایش انتظارهای کیفی و زمان حمل سریع‌تر به وجود می‌آید.

¹¹. Kid

¹². Sorolodis & Valavanis

- شتاب تغییرات تکنولوژیکی که با معرفی تسهیلات تولیدی جدید و کارآمد، یکپارچگی سختافزاری و نرمافزاری سیستم‌ها حاصل می‌گردد.
- تغییرات عوامل اجتماعی که برای حفاظت محیط زیست، انتظارهای نیروی کار و فشارهای حقوقی و قانونی پدیدار می‌شود.

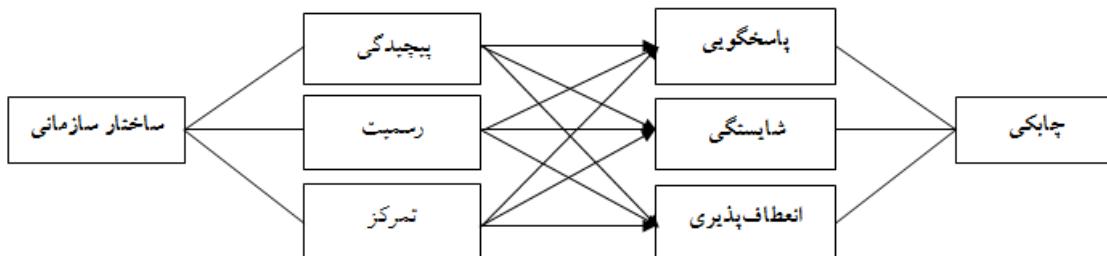
تفاوت سازمان‌های چابک با سایر سازمانها

با توجه به مطالب ارائه شده دلایل نیاز به چابکی سازمان را می‌توان به صورت زیر عنوان کرد:

- کوتاه مدت بودن فرصت‌های بازار
- ارائه سریع یک محصول جدید به بازار
- غیرقابل پیش‌بینی بودن تغییرات مداوم در سطح بازار
- ادغام قابلیت‌های محوری شرکت‌های مستقل برای بهره‌گیری از فرصت‌های فوری ابزارهای سازمان برای تحقق چابکی

مدل تحقیق

با توجه به مفاهیم ارائه شده، در این پژوهش، مدل ماهومی زیر (شکل ۱) برای بررسی تأثیر ساختار سازمانی بر چابکی سازمانی با تأکید بر مدل سازمانهای پاسخگو مورد پذیرش و بررسی قرار گرفت. در این پژوهش برای بررسی ساختار سازمانی از مدل رابینز (۱۹۸۷) (با سه بعد پیچیدگی، رسمیت و تمرکز) برای سنجش چابکی سازمانی از مدل شریفی و ژانگ (۱۹۹۹) با سه بعد (پاسخگویی، شایستگی و انعطاف‌پذیری) بهره‌گرفته شده است.



شکل ۱-۲- مدل مفهومی پژوهش (منبع: برگرفته از ادبیات تحقیق و مدل‌های رابینز (۱۹۸۷) و ژانگ (۱۹۹۹))

تحقیقات داخلی

آزادخانی، اکبری و پورمنصوری، ۱۳۹۲، در تحقیقی با عنوان «بررسی تأثیر ساختار سازمانی در چابکی سازمان (مطالعه موردی: سازمان میراث فرهنگی استان ایلام)» بیان می‌کنند که سازمانی که به شکل چابک طراحی شده باشد، ساختار سازمانی منحصر به فردی دارد که سبب می‌شود سازمان انجام فرآیندهای خود با اثربخشی بیشتری عمل کند. بر این اساس یکی از راه‌های چابکی سازمان‌ها، شکل دهنی مناسب ساختار سازمانی است. هدف اصلی این پژوهش بررسی تأثیر ساختار سازمانی در چابکی سازمان میراث فرهنگی استان ایلام می‌باشد. روش تحقیق توصیفی-تحلیلی و استباطی است. ابزار جمع‌آوری اطلاعات از روش کتابخانه‌ای و میدانی (پرسشنامه) استفاده شده و برای تجزیه و تحلیل داده‌ها از نرم افزار spss و آزمون فرضیات تحقیق از آمار توصیفی اسپیرمون استفاده شده است. نتایج حاصل مشخص شد که در اداره مذکور به نظر پاسخگویان ساختار سازمانی در حد بالایی است اما بین ساختار سازمانی و چابکی در سازمان رابطه‌ای وجود ندارد. و همچنین پیچیدگی، رسمیت تمرکز در این سازمان در حد بالاتر از متوسط قرار دارد لذا پیشنهاداتی برای چابک بودن این سازمان ارائه شده است.

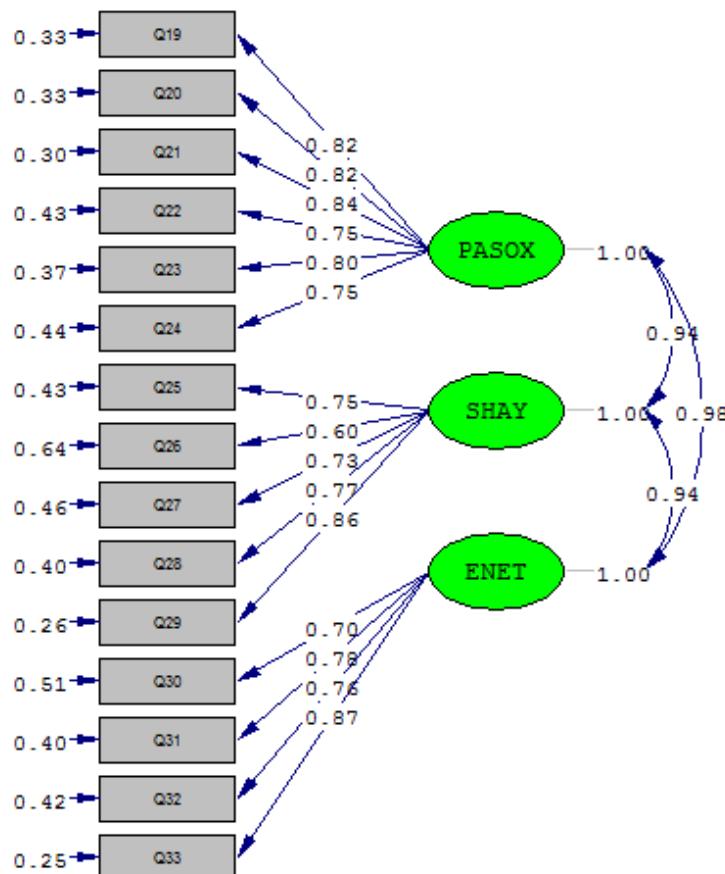
ابراهیمیان جلودار و همکاران (۱۳۹۰) در مقاله‌ای تحت عنوان "چابکی سازمانی: سرعت پاسخ‌گویی و انعطاف‌پذیری سازمانی"، به بیان ارزش و اهمیت چابکی سازمانی پرداخته و مبانی نظری چابکی سازمانی و سازمان‌های چابک را به صورت عمیق بررسی کرده‌اند. بر اساس نتایج این تحقیق، سازمان‌های سنتی نمی‌توانند به نیازهای مشتریان و تغییر و تحولات پیرامون خود پاسخ به موقع دهنند که، این امر تداوم حیات آنها را در وهله‌ی بعد غیر ممکن می‌سازد. همچنین، یافته‌های پژوهش حاکی از آن است که سازمان‌های یادگیرنده و

سازمان های مجازی از جمله سازمان هایی هستند که به سبب برخورداری از ویژگی های مربوط به سازمان های چابک، بهتر و سریع تر می توانند خود را با محیط پیرامونی خود سازگار سازند و از این طریق در صحنه رقابت باقی بمانند.

تحقیقات خارجی

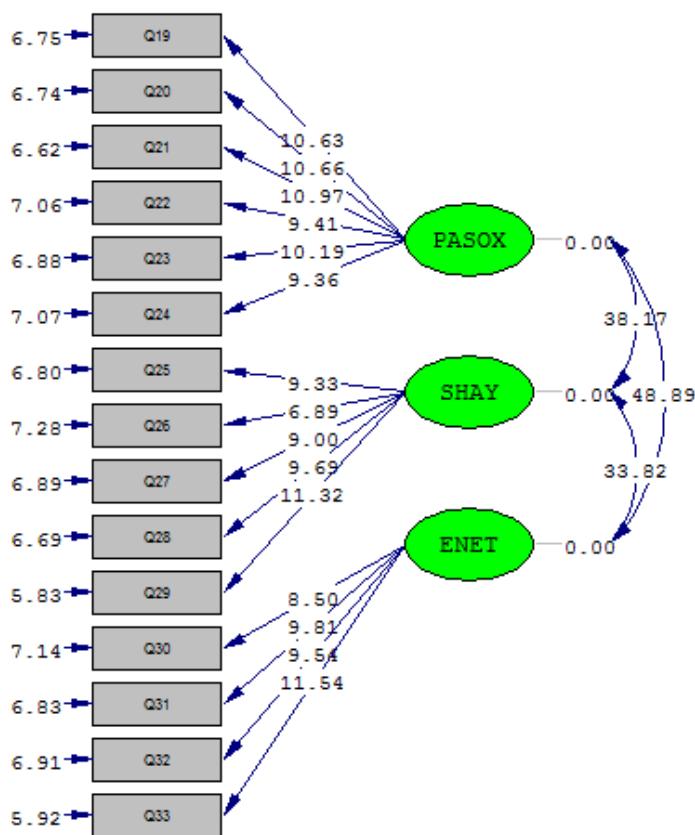
الزویی و همکاران (۲۰۱۱) در مقاله‌ی خود تحت عنوان "تأثیر متغیرهای مرتبه با چابکی سازمانی بر توسعه محصول" به بررسی میزانی که چابکی سازمانی در توسعه محصول نقش دارد پرداخته و هدف تحقیق خود را یافتن راه حل‌ها و پیشنهاداتی در توسعه مفهوم چابکی و تأثیر آن بر توسعه محصول و همچنین یافتن عوامل دیگری دانسته اند که مرتبط با این مفهوم می‌باشد. در این تحقیق از آمار توصیفی (میانگین و انحراف استاندارد) برای توصیف ویژگی های نمونه، و از آمار استنباطی برای آزمون فرضیه های این پژوهش از طریق استفاده از رگرسیون چندگانه (MR) و تحلیل رگرسیون ساده (SR) استفاده شده است. نتایج حاصل نشان می‌دهد که یک رابطه قوی بین چابکی سازمانی با متغیرهای آن (توانمند سازی کارکنان، فرهنگ مشتری محور، فناوری اطلاعات، ساختار انسانی، و سازمان یادگیرنده) در سازمان وجود دارد. همچنین نتایج نشان می‌دهد که از نظرآماری تأثیر معنی داری میان عوامل مرتبط با چابکی سازمانی (توانمند سازی کارکنان، فرهنگ مشتری محور، فناوری اطلاعات، ساختار انسانی، و سازمان یادگیرنده) در توسعه محصول در سازمان وجود ندارد.

تجزیه و تحلیل مدل اندازه‌گیری ابعاد متغیر چابکی



Chi-Square=136.61, df=35, P-value=0.00000, RMSEA=0.087

نمودار ۷-۴- نتایج تحلیل عامل تاییدی ابعاد متغیر چابکی، در حالت تخمین استاندارد



Chi-Square=136.61, df=35, P-value=0.00000, RMSEA=0.087

نمودار ۸-۴- نتایج تحلیل عامل تاییدی ابعاد متغیر چابکی، در حالت معناداری

نمودار (۸-۴) مدل اندازه‌گیری ابعاد متغیر چابکی در حالت اعداد معناداری را نشان می‌دهد. با توجه به خروجی این نمودار، تمامی ضرایب بدست آمده معنادار می‌باشد. زیرا مقدار آزمون معناداری (t) تک تک آنها از عدد $1/96$ بزرگتر است. خروجی بعدی لیززل (نمودار ۷-۴) مدل اندازه‌گیری را در حالت تخمین استاندارد را نشان می‌دهد. با توجه نتایج این نمودار، چون مقدار RMSEA نیز کوچکتر از ۰.۰۸ می‌باشد. در نتیجه می‌توان نتیجه گرفت، مدل از برآذش مناسبی برخوردار است.

بحث و نتیجه‌گیری

با توجه به مطالعه و بررسی نظرات مختلف دانشمندان علم سازمان و مدیریت، عوامل مختلفی بر روی چابکی و رفتار کارکنان مؤثر است که یکی از این عوامل را می‌توان ساختارهای سازمانی دانست. ساختاری را که مدیریت برای سازمان بر می‌گزیند، معرف نوی سازمان و خصوصیت آن می‌باشد. انتخاب این ساختار بطور مستقیم با اندازه سازمان و تعداد کارکنان مرتبط می‌شود و بر بهره وری آنان تاثیر می‌گذارد و این ساختار باید متناسب با موقعیت سازمان مربوطه نیز باشد.

از سویی دیگر چابکی بر فعل بودن به عنوان یک مزیت نسبی راهبردی می‌اندیشد و تنها به انطباق با تغییرات اکتا نمی‌کند، بلکه به دنبال یافتن تغییرات و بهره برداری از آن تغییرات به منزله فرصت‌ای ارزشمندی برای رشد و شکوفایی است (زنجرچی و همکاران، ۱۳۹۰). از طرفی دیگر سازمانی که به شکل چابک طراحی شده باشد، ساختار سازمانی منحصر به فردی دارد که سبب می‌شود در انجام فرایندهای خود با اثربخشی بیشتری عمل کند. بر این اساس یکی از فاکتورهای مهم تاثیرگذار بر چابکی، ساختار سازمانی است. شکل‌دهی یک ساختار مناسب می‌تواند منجر به کسب مزایای ناشی از چابکی از راه تمرکز بر کارکنان و نوآوری و خلاقیت حاصل از همکاری مؤثر آن‌ها با یکدیگر شده و در نتیجه سازمان را قادر سازد تا ویژگی‌هایی از قبیل انعطاف و سرعت بالا در مواجه با تغییرات محیط و پاسخگویی و واکنش مناسب به تغییرات قابل پیش‌بینی و غیرقابل پیش‌بینی داشته باشد (فرزانه و همکاران، ۱۳۹۰).

جدول ۱-۵- نتایج تحقیق

نتیجه	ضریب معناداری	واریانس تبیین شده	ضریب استاندارد	فرضیات تحقیق
تأیید	۱۱.۶۸	۰.۰۴۵	۰.۴۳	پیچیدگی ساختار بر سرعت و دقت پاسخگویی سازمان تاثیرگذار است.
تأیید	۱۲.۶۰	۰.۰۲۷	۰.۵۹	پیچیدگی ساختار بر شایستگی سازمان تاثیرگذار است.
تأیید	۱۲.۹۹	۰.۰۵۶	۰.۴۴	پیچیدگی ساختار بر انعطاف‌پذیری سازمان تاثیرگذار است.
تایید	۱۴.۱۶	۰.۰۲۸	۰.۹۱	رسمیت ساختار بر سرعت و دقت پاسخگویی سازمان تاثیرگذار است.
تایید	۵.۱۶	۰.۰۴۸	۰.۸۰	رسمیت ساختار بر شایستگی سازمان تاثیرگذار است.
تایید	۷.۱۹	۰.۰۳۶	۰.۵۱	رسمیت ساختار بر انعطاف‌پذیری سازمان تاثیرگذار است.
تایید	۱۲.۲۸	۰.۰۵۱	۰.۶۴	تمرکز ساختار بر سرعت و دقت پاسخگویی سازمان تاثیرگذار است.
تایید	۱۱.۳۱	۰.۰۵۲	۰.۴۶	تمرکز ساختار بر شایستگی سازمان تاثیرگذار است.
تایید	۷.۴۰	۰.۰۳۷	۰.۹۹	تمرکز ساختار بر انعطاف‌پذیری سازمان تاثیرگذار است.

محدودیت‌های پژوهش

در این قسمت، پژوهشگر کلیه عواملی را که ممکن است قابلیت تعمیم پذیری یافته‌های پژوهش را کاهش داده باشند، تفسیر و فهرست بندی می‌کند (دلاور، ۱۳۸۱).

برخی از اساسی‌ترین محدودیت‌های پژوهش حاضر به شرح زیر است:

(۱) این پژوهش در بین مدیران و کارکنان اداره کل خدمات شهری شهرداری تهران در بازه‌ی زمانی مشخص صورت گرفته است، در صورتی که این مطالعه بین نمونه‌ای صنعت مشابه و یا در بازه‌ی زمانی دیگری انجام گیرد، ممکن است یافته‌های متفاوتی در مورد متغیرهای تحقیق و رابطه آنها بدست آید.

(۲) با توجه به اینکه این پژوهش در یک شرکت خدماتی دولتی انجام شده در تعمیم یافته‌های پژوهش به دیگر سازمان‌ها جانب احتیاط رعایت شود.

پژوهش‌های مرتبط با موضوع این پژوهش بسیار کم انجام شده است.

منابع و مراجع

- [۱] آزادخانی، پاکزاد؛ طیبه اکبری و فرحناز پور منصوری، ۱۳۹۲، بررسی تاثیر ساختار سازمانی در چابکی سازمان (مطالعه موردی: سازمان میراث فرهنگی استان ایلام)، *ولین کنفرانس بین المللی حماسه سیاسی (با رویکردی بر تحولات خاورمیانه) و حماسه اقتصادی (با رویکردی بر مدیریت و حسابداری)*، رودهن، دانشگاه آزاد اسلامی واحد رودهن.
- [۲] نصارصفهانی، علی؛ مجتبی فرخی و زینب امیری، ۱۳۹۲، تاثیر چابکی سازمانی بر کارآفرینی سازمانی (مورد مطالعه: دانشگاه اصفهان)، *همایش ملی دانشگاه کارآفرین (صنعت دانش محور)*، بابلسر، دانشگاه مازندران.
- [۳] ابزری، مهدی و رنجبریان، بهرام ۱۳۸۸، تاثیر بازاریابی داخلی بر بازارگرایی و عملکرد سازمانی در صنعت هتل داری، *چشم انداز مدیریت*، ش ۳۱، ص ۴۲.
- [۴] دهمده، نظر؛ شاهقلیان، کیوان؛ بنی هاشمی، سید علی؛ زمستان ۱۳۸۹ و بهار ۱۳۹۰، "ارزیابی چابکی سازمانی در بخش خصوصی صنعت سیمان"، *فصلنامه دیدگاه مهندسین صنایع*، سال چهارم، ش ۱۵-۱۶، ص ۱۳.
- [۵] دولت مدلی، مهشید ۱۳۸۴، مقاله راهکارهای نیل به چابکی سازمان، *مجله وب*، شماره ۷۲.
- [۶] سیدیاسر، سید محمود، ابراهیمیان جلودار؛ (۱۳۹۰)، "چابکی سازمانی، سرعت پاسخ‌گویی و انعطاف پذیری سازمانی"، *توسعه انسانی پلیس*، ش ۳۹، ص ۱۳-۳۴.
- [۷] شهرائی، بهنام؛ رجب زاده، علی؛ بررسی ابعاد ارزیابی چابکی سازمانی در سازمانهای دولتی با رویکرد فناوری اطلاعات، *دومین کنفرانس بین المللی مدیریت فناوری اطلاعات و ارتباطات، اسفندماه*، ایران (۱۳۸۴).
- [8] Lliopoulos, Efthymios; Priporas, Constantinos-Vasilios; “ The effect of internal marketing on job satisfaction in health services; a pilot study in public hospitals in Northern Greece”, *llipoulos and priporas BMC Health Service Research*,2011
- [9] Panigyrakis, George G; Theodoridis, Prokopis K (2009), “ Internal Marketing impact on business performance in (2009) retail context”,*International Journal of retail & Distribution Management*, vol.37 No. 7,2009, pp. 600-628
- [10] Papasolomon - doukakis, I.(2002) “The role of employee development in customer relations: the case of UK retail banks”, *Corporate Communications: an international Journal*, Vol 7, no.1, pp. 62-76.
- [11] Duran, O., & Aguiló, J. (2008). "Computer-aided machine-tool selection based on a Fuzzy-AHP approach". *Expert Systems with Applications*, 34 (3), 1787–1794.
- [12] Wang, X., Da, Z., Balaji, A., & Jawahir, I. (2002). "Performance -based optimal selection of cutting conditions and cutting tools in multi pass turning operations using genetic algorithms". *International Journal of Production Research*, 40 (9), 2053 - 2065.